

# LP Technico-Commercial

Parcours : Vente et Commercialisation de Produits Industriels

## Type de contrat

Contrat d'apprentissage ou  
contrat de professionnalisation

## Durée de la formation

12 mois  
566 heures

## Formation délivrée par



## ► Objectifs

Cette formation permet aux alternants d'acquérir une expérience pratique des techniques de vente et de négociation, de maîtriser des outils conceptuels dans le domaine du marketing et de se spécialiser dans la famille des produits industriels. A la fin de la formation, les alternants possèdent une double compétence, technique et commerciale.

Ils sont à même de soutenir l'action commerciale et d'appréhender l'entreprise dans son contexte économique global ; capables d'implanter et de développer un produit de type industriel, d'exploiter et de rentabiliser un secteur. Ils savent aussi, en tant qu'hommes de relation et de conseil, encadrer et motiver une équipe.

## ► Accès au diplôme

Etre titulaire d'un DUT, BTS technique ou technico-commercial ou L2 scientifique

**Admission** : sur dossier et entretien individuel

**Dépôt de candidature** : de mars à juillet

Tous les candidats doivent obligatoirement déposer leur candidature sur le site [www.idf.iut.fr](http://www.idf.iut.fr)

## ► Rythme d'alternance

15 semaines en formation à l'IUT réparties en modules de 2 à 3 semaines / 37 semaines en entreprise réparties en modules de 4 à 12 semaines

## ► Contacts

**Responsable pédagogique** : Anne GEISLER - [a.geisler@iut.univ-evry.fr](mailto:a.geisler@iut.univ-evry.fr)

**Contact administratif** : Karine LALANDRE – [k.lalandre@iut.univ-evry.fr](mailto:k.lalandre@iut.univ-evry.fr) - Tél. : 01 69 47 73 64

**Contact CFA EVE** : PONCEAU Astrid - [a.ponceau@cfa-eve.fr](mailto:a.ponceau@cfa-eve.fr) - Tél : 01 60 79 54 03 /

## ► Lieu(x) de formation

IUT d'Evry - Dept. TC  
Cours Monseigneur Roméro  
91000 EVRY



## BCC1 Maitrise du contexte

---

### UE11: Communiquer et interagir en entreprise

- Expression et Culture
- Anglais
- Psychosociologie de la Communication et des Organisations
- Informatique Appliquée

### UE12: Comprendre l'environnement économique

- Histoire des Techniques
- Droit et Fiscalité
- Economie d'Entreprise
- 

### UE13: Intégrer les techniques comptables et les méthodes qualité

- Calcul Economique
- Gestion Comptable et Financière

## BCC2 Maîtrise de la vente

---

### UE21: Maîtrise des Techniques commerciales

- Communication Commerciale
- Vente et Négociation
- Gestion de la Force de Vente
- Distribution Industrielle
- Logistique
- Achats

### UE22: Développer la clientèle

- Marketing Fondamental
- Marketing Industriel
- Marketing Direct
- Techniques du Commerce International
- Qualité

## BCC 3 Formation professionnelle Projet tuteuré

---

### UE31

- Projet tutoré

## Exercer le métier de Technico-commercial en entreprise

---

### UE32

- Rapport professionnel
- Soutenance professionnelle

# Public concerné (CA ou CP)

## Pour le contrat d'apprentissage

- Avoir moins de 30 ans à la date de début du contrat,
- et être de nationalité française, ressortissant de l'UE, ou étranger en situation régulière de séjour et de travail.

### ▶ Qui peut accueillir un jeune en contrat d'apprentissage ?

- **Toute personne physique ou morale de droit privé, assujettie ou non à la taxe d'apprentissage** : les entreprises, les sociétés civiles, les groupements d'intérêt économique, les associations...
- **Toute personne morale de droit public dont le personnel ne relève pas du droit privé** : l'État, les collectivités territoriales, les établissements publics...

## Pour le contrat de professionnalisation

- Avoir moins de 26 ans à la date de début du contrat,
- ou être demandeur d'emploi âgé de 26 ans et plus,
- ou être bénéficiaire du revenu de solidarité active (RSA), de l'allocation de solidarité spécifique (ASS) ou de l'allocation aux adultes handicapés,
- ou avoir bénéficié d'un contrat unique d'insertion,
- et être de nationalité française, ressortissant de l'UE ou étranger en situation régulière de séjour ET de travail.

### ▶ Qui peut accueillir un jeune en contrat de professionnalisation ?

- **Tout employeur du secteur marchand assujetti au financement de la formation professionnelle.**
- **Les entreprises de travail temporaire** peuvent également embaucher des salariés en contrat de professionnalisation à durée déterminée.

**Attention** : l'Etat, les collectivités territoriales et leurs établissements publics administratifs ne peuvent pas conclure de contrat de professionnalisation.

## Marché à suivre

1. Candidater via le site du CFA [www.cfa-eve.fr](http://www.cfa-eve.fr) ou directement auprès des écoles/ universités partenaires concernées.
2. Rechercher activement une structure d'accueil et répondre aux offres de nos partenaires.
3. L'inscription n'est définitive qu'à la signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.