DOSSIER DE CANDIDATURE EN LICENCE PROFESSIONNELLE

(Année 2021- 2022)

IUT EVRY VAL D'ESSONNE
Dépt. TC Evry / LP CPTO
22, Allée Jean Rostand
91025 Evry Cedex

Lycée Saint-Pierre 70 rue de Montgeron 91800 BRUNOY	Domaine : Intitulé de la mention : Intitulé du parcours :	**DEG – Droit, économie, gestion** **Métiers du tourisme : Commercialisation des produits touristiques**

Civilité : ……

Nom : ……

Nom d'usage ou marital : ……

Prénom : ……

DIPLÔME D'ACCES A L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR :

BACCALAUREAT

Série : …… Spécialité : ……

Obtenu en : …… Mention : ……

DIPLÔME LE PLUS ÉLEVÉ OBTENU APRÈS LE BAC :

……

Renseignements concernant le candidat

Date de naissance : …… Commune : …….. Pays : ……

Adresse du candidat : ……
……

N° Téléphone : …….. N° Portable : ……

E-mail : ……

Code INE/BEA : ……

Situation actuelle

Etudiant ❒ **Bac + 2 (précisez)** : …… ❒ **préparé** ❒ **obtenu année** ……

Salarié ❒

Sans emploi ❒

Combien d'années avez-vous travaillé ? …….. ans

Si vous avez travaillé plus de 2 ans, veuillez compléter la partie formation continue page 3.

Langues vivantes

LANGUE	NIVEAU	NIVEAU CLES	

Récapitulatif des dernières années d'étude

Année	Classe	Etablissement	Ville
2019/2020			
2018/2019			
2017/2018			
2016/2017			
2015/2016			

Expérience professionnelle ou engagement dans la vie associative

DATE	EMPLOYEUR	POSTE

Partie réservée à la formation

1) Vous travaillez, vous êtes

❒ En plan de formation ❒ En congé individuel de formation

Nom et adresse de l'employeur : ……
……

2) Vous êtes demandeur d'emploi
Date d'inscription à l'ANPE : ……

Documents à joindre impérativement au dossier

- Curriculum vitae
- Lettre de motivation
- Dernier relevé de notes du Bac + diplôme du BAC
- Relevés de notes du cursus Bac + 2
  - 1ère année
  - 2ème année *(relevés en cours)*
- Diplôme Bac + 2
  (Les titulaires de titres étrangers doivent en fournir la traduction certifiée)
- 1 photo d'identité
- Pièce d'identité
- Pour les candidats étrangers : Titre de séjour et de travail en règle.
- Justificatifs de stages ou d'emplois, éventuellement lettre d'engagement d'une entreprise d'accueil.

Pour toutes informations complémentaires, veuillez contacter le secrétariat de la filière :

Département TC

☎ 01 69 47 73 73

Email : s.oliver@iut.univ-evry.fr

Dossier à envoyer par mail : lp-tourisme@courriel.iut-evry.fr

FORMATION PAR ALTERNANCE - (Contrats de Professionnalisation)

Modalités de recrutement

Etre titulaire d'un DUT, BTS ou L2 issus de filières liées au tourisme, à l'hôtellerie et aux fonctions commerciales de manière générale.

PRE SELECTION : sur dossier et entretien.

L'admission dans un cycle en professionnalisation est soumise à l'obtention d'un contrat de travail avec une entreprise.

Les dates de la LP CPT

Début des candidatures : 1er mars 2021

Clôture des candidatures : 30 juin 2021

Objectifs de la LP CPT

La Licence Professionnelle « **Commercialisation des produits touristiques** » a pour objectif de répondre aux évolutions du secteur du tourisme.

A l'issue de cette Licence Professionnelle, les étudiants seront capables d'une part de s'adapter à toutes les entreprises du secteur **en maîtrisant les techniques de vente et de relation client et d'autre part d'analyser une demande et de proposer une solution aux clients, en face à face, au téléphone ou au travers d'outils sur le Web**.

La formation s'effectue avec l'établissement partenaire, **le lycée Saint Pierre à Brunoy où les cours auront lieu**. La formation alterne cours et période en entreprise.

PROGRAMME 525 H

UE 1 : SECTEUR DU TOURISME 59.5 h

- UE1-1 Entreprises et institutions du tourisme
- UE1-2 Mercatique du tourisme
- UE1-3 Tourismatique
- UE1-4 Projet Personnel et Professionnel

UE 2 : COMMERCIALISATION DES PRODUITS TOURISTIQUES - 142.5 h

- UE2-1 Commercialisation
- UE2-2 Global Distribution System (GDS)
- UE2-3 Relation Client
- UE2-4 Nouvelles technologies
- UE2-5 LV1 (Anglais du tourisme)
- UE2-6 LV2 (Allemand / Espagnol)

UE 3 : SPECIALISATION METIER - 75.5h

- UE3-1 Droit du tourisme
- UE3-2 Assurances
- UE3-3 Structuration de l'information et de la communication
- UE3-4 Yield Management
- UE3-5 Segmentation de la clientèle et niches commerciales

UE 4 : COMMERCIALISATION DES PRODUITS TOURISTIQUES 73.5 h

- UE4-1 Global Distribution System (GDS)
- UE4-2 Commercialisation
- UE4-3 Vente par téléphone
- UE4-4 LV1 (Anglais du tourisme)
- UE4-5 LV2 (Allemand / Espagnol)

UE 5 : SPECIALISATION METIER – 54 h

- UE5-1 Initiation à la démarche entrepreneuriale
- UE5-2 Gestion de projets
- UE5-3 Gestion d'équipe
- UE5-4 Négociations fournisseurs

UE 6 : PROJET TUTEURE - 120 h

UE 7 : STAGE /MEMOIRE